

Club *des* PRESTATAIRES

**CATALOGUE DES
PRESTATAIRES**



Trouvez l'offre de services qui répond à vos besoins

Les prestations de services sont un outil indispensable de développement dans la vie de l'entreprise.

Afin de vous aider dans votre recherche du prestataire de confiance, le Pôle Systematic Paris-Region met à disposition sa sélection de sociétés, proposant des expertises variées et éprouvées, habituées à travailler avec des entreprises Deep Tech et recommandées par leurs pairs.

Chaque prestataire sélectionné propose aux membres de Systematic de bénéficier d'une offre tarifaire préférentielle spécifiquement ciblée sur les expertises clefs proposées.



Absiskey

Conseil en stratégie et financement des activités de Recherche et d'Innovation

Présentation des services :

Absiskey a rejoint ABGi by Visiativ en nov. 2022 formant ainsi un groupe singulier et précurseur de l'accompagnement en financement de l'innovation, regroupant deux acteurs historiques de plus de 30 ans d'expérience.

Composée d'une équipe d'experts multidisciplinaires de 215 collaborateurs en France (7 agences) et de plus de 500 dans le monde (8 pays couverts) dont des experts évaluateurs auprès de BPI, Ademe, CE, Pôles de compétitivité

Nous accompagnons au quotidien nos clients dans la définition et la mise œuvre de leur stratégie de recherche et d'innovation.

KPIs : 2Md€ de fonds obtenus/an ; 150 projets soumis/an ; 1000 missions CIR/an

Mots clés :

- Stratégie et management de l'innovation
- Montage de dossiers de financement au niveaux régional, national et européen
- Fiscalité R&D : CIR, CII, JEI, IPbox
- Management de projets collaboratifs
- Accompagnement sur la dissémination/communication des projets financés

Témoignages/Avis :

« Absiskey nous accompagne depuis plusieurs années sur des appels à projets nationaux et européens d'envergure, du montage du dossier de réponse jusqu'à la signature du grant agreement. La maîtrise de ces guichets par les équipes d'Absiskey est une réelle valeur ajoutée pour le montage et la coordination de tels projets. Leur outil de management de projets Project Net Board, permet de piloter et suivre l'évolution des projets ».

Magali Cottevieille | SPONSORSHIP & PROJECT OFFICER



Offre(s) adhérents Systematic :

Baisse de la rémunération forfaitaire des prestations de :

- Stratégie de financement : 10%
- Montage de dossiers de demande d'aides et subventions publiques, en réponse aux AAP : 10%
- Management de projets : 10%

Baisse des taux de rémunération :

- Au succès de 4%
- Sur les déclarations de CIR-CII et IP box de 2%

Acceor

Leader du développement et de la prospection commerciale en B to B

Présentation des services :

Acceor est le leader historique du développement et de la prospection commerciale en B to B.

Son expertise lui permet d'accompagner ses clients issus de différents secteurs, toujours en B to B.

Chaque collaboration a pour vocation de renforcer la force commerciale des clients d'Acceor, de leur trouver de nouveaux clients et de contribuer au développement de leur chiffre d'affaires et de leur société.

Mots clés :

- Stratégie
- Business
- Développement
- Force commerciale

Témoignages/Avis :

A VENIR

Offre(s) adhérents Systematic :

- La première campagne de prospection est de dix (10) jours minimum à 300 € HT / jour / ETP
- Dans le cadre de l'adhésion au Club des Prestataires nous offrons un (1) jour supplémentaire pour cette première campagne.



Contact : Jérôme Loze, Directeur Général, jerome.loze@acceor.com

Altios

Leader du conseil en accompagnement en développement international PME / ETI / SU

Présentation des services :

Leader du conseil en accompagnement en développement international dédié aux PME, ETI et start-ups.

Créé en 1991, nous offrons un réseau sans équivalent de 22 filiales et 750 professionnels positionnés stratégiquement sur les 30 plus grands marchés mondiaux.

Nous proposons des solutions complètes facilitant la croissance des entreprises à travers le monde: stratégie & feuille de route internationale, développement commercial, services RH, création et gestion de filiales, croissance externe, implantation industrielle.

Mots clés :

- Développement international
- Stratégie
- Implantation locale
- Internationalisation
- Ressources Humaines
- Accompagnement

Témoignages/Avis :

A VENIR

Offre(s) adhérents Systematic :

- Tarif préférentiel pour les membres Systematic ayant un projet de développement à l'international
- Premier call avec un responsable pays offert

Contact : **Hugues Naudet, Senior advisor**, h.naudet@altios.com

CBO Conseil

Le conseil en stratégie et financement d'entreprises numériques

Présentation des services :

CBO Conseil est un cabinet spécialisé dans l'accompagnement individuel et collectif.

Il apporte des conseils en Stratégie et Financement aux start-up et scale-up digitales innovantes. Il aide également à la préparation de dossiers européens et à l'accès à des financements privés/bancaires. Son expertise s'étend de l'industrie traditionnelle des TIC à l'économie numérique émergente.

Mots clés :

- Analyse de marché et positionnement stratégique
- Projets d'affaires et Plans d'investissement
- Accompagnement en gestion de projet
- Subvention de l'UE
- Capital & Dettes
- Pitch d'investissement
- Business Development

Témoignages/Avis :

« Un accompagnement de grande qualité. Christophe Bodin nous a guidés et conseillés dans la préparation du dossier, tout en restant à l'écoute. Cette mission est couronnée de succès puisque nous avons été lauréats de cette subvention. Merci Christophe de la part de toute l'équipe ».

Kiran Claudin | DIRECTRICE FINANCIERE



Offre(s) adhérents Systematic :

- Dossier « Short Application » EIC Accelerator gratuit



CGWorld

Conseil en recrutement

Présentation des services :

Fondée en 2002, CGWORLD, est une société de services, dans les domaines des réseaux TELECOMS de l'INFORMATIQUE et plus généralement de l'INDUSTRIE High-tech

CGWORLD accompagne ses clients Privés ou Publics, Industriels, Opérateurs, Equipementiers, et Aménageurs dans la réalisation et l'optimisation de leurs projets en France et à l'étranger, en collaboration avec nos filiales et nos partenaires. Nos services sont :

- L'assistance technique TELECOMS et INFORMATIQUE
- L'approche de talents pour l'embauche directe par votre entreprise de profils à intégrer dans vos équipes (Secteurs Télécoms, informatiques et Industriels)
- La formation en CYBERSECURITE

CGWORLD dispose d'une forte expérience des recrutements complexes (remplacements urgents, recrutements sur des projets stratégiques et/ou à forte valeur ajoutée) sur le **territoire National et International**.

Notre qualité d'écoute, notre capacité à comprendre leurs spécificités, notre savoir faire dans les phases de recrutement et de suivi des missions sont les clés de cette confiance.

Mots clés :

- ASSISTANCE TECHNIQUE
- RECRUTEMENT
- CYBERSECURITE (formation)

Offre(s) adhérents Systematic :

Réduction des frais de recrutement direct :

16% du salaire annuel brut, au lieu des 18% à 21 % pratiqués sur le marché.

■ Témoignages/Avis :

- *«La commerciale qui nous suit essaie d'anticiper nos besoins en nous proposant des ressources disponibles. Cela nous permet nous aussi de mettre à jour notre vivier de consultants disponibles. C'est une force, cette proximité, ce suivi. Pour les sociétés de conseil, ce n'est pas toujours le cas.»*
- *«Très à l'écoute. Ils répondent très rapidement. J'ai une très bonne image de CGWORLD. J'ai toujours eu des réponses, ils ont toujours été très réactifs, j'apprécie de travailler avec eux. C'est vraiment agréable.»*
- *«CGWORLD seeks out the right talent for the right job! At CGI, they get to know the employees: their skills, ambitions, desires for growth...! It's what every consultant aims for.»*

Contact : **Christophe Gilbert, Président**, christophe.gilbert@cgworld.fr

Didaxis SAS

Stratégie Ressources Humaines & Compétences

Présentation des services :

Une solution tout-en-un pour répondre à l'ensemble de vos besoins en ressources humaines et compétences externes.

Le groupe Didaxis est une jobtech de premier plan, permettant aux entreprises de bénéficier des meilleures solutions de gestion des talents externes. Plus de 7 500 entreprises font confiance aux experts de Didaxis pour qualifier leurs demandes et s'assurer de leur proposer les profils disponibles. L'offre de Didaxis s'appuie sur trois lignes de services :

- **Le portage salarial**

Didaxis permet aux entreprises de recourir à des talents externes sans les salarier directement. Ce statut, encadré légalement, permet à une entreprise de bénéficier de manière sécurisée de l'expertise d'un consultant, de renforcer ponctuellement son équipe, de faire appel à un salarié à la retraite, de maîtriser ses coûts et de se prémunir contre les risques juridiques liés à la sous-traitance.

- **Le portage commercial**

Didaxis offre la possibilité aux entreprises de centraliser le référencement et la contractualisation de leurs prestataires et fournisseurs (devis, bons de commande, factures, paiements). Cette solution est idéale pour les entreprises qui souhaitent recourir à des compétences externes possédant leur propre structure sans pour autant contractualiser directement avec elles, ou à des fournisseurs non référencés.

- **Le sourcing**

Didaxis accompagne les entreprises dans leurs besoins, même ponctuels, de recherche, sélection et recrutement des experts les plus pertinents pour mener à bien leurs projets, qu'ils soient indépendants ou salariés. Via sa plateforme dédiée, Didaxis permet ainsi aux entreprises d'accéder à une communauté de 120 000 profils qualifiés et vérifiés, en particulier dans les secteurs du digital, de l'IT et de l'ingénierie.

Mots clés :

- Portage Salarial / Portage Commercial
- Sourcing de candidats / Mise à disposition de ressources humaines / Recrutement / Chasse de tête
- Mise à disposition d'une plateforme de recrutement et de gestion en marque blanche
- Organisme de formation agréé QALIOPI

Offre(s) adhérents Systematic :

Frais de gestion préférentiels pour les membres Systematic.

Témoignages/Avis :

- « Je travaille avec Didaxis depuis des années. L'équipe, le support, l'écoute, la capacité à trouver des solutions et le fonctionnement sont remarquables. Merci à toutes et à tous » Laurent P.
- « Je suis indépendante à la base et je suis passée en portage via Didaxis en tant que consultante. Le service est efficace, l'interface en ligne permet de contractualiser de manière rapide, de suivre son activité et les collaborateurs sont attentifs à nos attentes, je recommande ! » Isabelle J.

Dynergie

Conseil en innovation – Stratégie & financement R&D/Innovation

Présentation des services :

Depuis plus de 15 ans, nous accompagnons les acteurs majeurs de l'innovation (startups, PME et grands groupes) à optimiser le financement de leurs projets d'innovation et de R&D.

Nous avons réuni un collectif de passionnés pour faire émerger de nouvelles voies et faire de l'innovation un levier de transformation de la société. Les profils de nos 120 experts, complémentaires et variés, guideront vos projets d'innovation vers le succès.

Nous disposons d'une approche du financement à 360 ° : fiscalité, appels à projets, aides publiques, dette bancaire, levée de fonds privée. Nous assurons la cohérence entre l'ensemble des dispositifs de financement.

Mots clés :

- Accompagnement 360° des financements non-dilutifs & DAF part-time
- Veille des opportunités de financement
- Montage de dossiers de financement au niveau régional, national et européen (individuel et consortium)
- Fiscalité R&D : CIR, CII, JEI, IPBox
- Obtention de prêt bancaires / BPI
- Accompagnement sur la gestion et le reporting des projets financés

Témoignages/Avis :

« *Dynergie nous accompagne sur l'ensemble de notre stratégie de financements non-dilutive (CIR, subventions nationales et européennes, ...) de l'identification à la gestion des projets financés.*

Nous avons notamment un financement I-démo labellisé par Systematic qui nous permet d'accélérer de manière significative nos travaux de R&D »

Chouki HADRI | VP, General Manager



Offre(s) adhérents Systematic :

Réduction de nos honoraires de 10% sur l'ensemble de nos accompagnements



Le Guen & Associés

Votre cabinet de conseil en propriété intellectuelle

Présentation des services :

Créé en 1970, le Cabinet Le Guen & Associés accompagne ses clients sur les sujets de la propriété intellectuelle et industrielle. L'expertise poussée du Cabinet sur les thématiques Deep Tech lui permet d'adresser les sujets de propriété intellectuelle de l'écosystème de Systematic, tant sur du produit que sur du logiciel. Avec un réseau établi de partenaires étrangers, Le Guen & Associés représente et coordonne les dossiers de ses clients dans le monde entier.

Conseil en propriété industrielle, ils accompagnent les TPE, PME et ETI dans leurs besoins de protection de l'innovation à tous les stades de développement de l'entreprise.

Mots clés :

- Protection de l'innovation
- Propriété industrielle
- Brevets d'invention
- Marques, dessins et modèles
- Droit des nouvelles technologies
- Stratégie de protection du logiciel

Témoignages/Avis :

« Nous avons plusieurs questionnements concernant la recevabilité du caractère innovant [de notre produit, ndlr]. La réponse du cabinet Le Guen et Associés a été très rassurante, sous la forme d'un accompagnement méticuleux. Nous avons beaucoup apprécié la démarche, étant notre première expérience en dépôt de brevets, cela a énormément facilité notre montée en compétences et la visualisation de l'avantage concurrentiel ».

Souheil Hanoune | CHIEF SCIENTIFIC OFFICER

XXII

Offre(s) adhérents Systematic :

- Réponse gratuite aux demandes générales par téléphone et par email au regard du droit des brevets, marques ou modèles.
- Remise de 12% appliquée sur le tarif général pour un 1^{er} dépôt de demande de brevet, marque ou modèle en France



Contact : Denis Le Guen, Gérant, denis-leguen@leguenmaillet.com

Mission DAF

Votre Directeur Administratif et Financier partenaire de votre développement

Présentation des services :

Mission DAF -membre du réseau FINAXIM, un des leaders du temps partagé- vous accompagne sur les questions liées à la Direction Administrative et Financière. Fort de son expérience dans ce domaine, il met en place votre stratégie financière et organise sa communication auprès des financeurs (fonds, banques, institutions...), et du Board. Il construit et suit votre stratégie de développement globale. Il pilote les données prévisionnelles et assure le suivi de leurs indicateurs.

Mission DAF vous aide également à gérer et à faire évoluer votre organisation, vos systèmes d'informations et votre pôle administratif. Enfin, il saura être le contact privilégié avec vos interlocuteurs administratifs (Expert-Comptable, Commissaire aux comptes, avocats...).

Mots clés :

- CFO & DAF
- Start up
- Business Plan
- Communication Financière
- Financement
- Prévisions Trésorerie
- KPI's, tableaux de bord
- Budget & forecast

Témoignages/Avis :

« Une expertise utile dans cette phase d'amorçage ».

Benjamin Athuil | CEO | CAREGAME (2021)

« Philippe Castaing a mis ses compétences et son savoir être pour m'assister dans la réorganisation de la fonction finance et comptabilité d'une filiale du groupe sur des sujets aussi variés que l'organisation comptable, les systèmes d'information et le recrutement de compétences comptables ».

Gilles Bernard | DIRECTEUR FINANCIER | Groupe Record (2021)

Offre(s) adhérents Systematic :

- Une demi journée de diagnostic et échanges sur votre problématique Finance Gestion
- Communication des recommandations et points d'améliorations



Contact : Philippe Castaing, Gérant, philippecastaing@missiondaf.fr

Velis Conseil

Spécialiste dans l'accompagnement de la performance financière

Présentation des services :

VELIS CONSEIL est une société de conseil dont la mission principale est la réduction du BFR pour les entreprises en croissance ou ayant une ambition de croissance forte.

A travers la combinaison jusqu'alors inédite de deux expertises que sont l'optimisation de coûts et le financement déconsolidant, l'action de VELIS CONSEIL consiste à accroître la trésorerie et le résultat net, baisser le niveau d'endettement afin que nos clients atteignent plus sereinement leurs objectifs de croissance tout en améliorant leur bilan.

Mots clés :

- STRATEGIE
- FINANCEMENT

Témoignages/Avis :

A venir

Offre(s) adhérents Systematic :

Réalisation gratuite et non-engageante des pré-diagnostic en matière d'optimisation des charges sociales, de la fiscalité locale et plus généralement du besoin en fonds de roulement des membres de Systematic.



Contact : **Fabien Vilto, Directeur Pôle Optimisation, fvilto@velis-conseil.fr**



Visconti Partners

Leaders Challenging Leaders

Présentation des services :

VISCONTI est le leader européen de l'accompagnement de dirigeants par des dirigeants. Notre ambition est d'accompagner les dirigeants à relever les challenges de leur fonction en générant des résultats concrets tout en prenant plus de plaisir.

Nous agissons à la croisée de trois métiers : le coaching, le conseil et la formation.

A toute étape de leur trajectoire personnelle et du cycle de vie de leur structure, nous accompagnons les dirigeants sur-mesure, en individuel et parfois en collectif. Notre méthodologie s'adapte à la trajectoire personnelle du dirigeant : en prise de fonction, en fonction ou en évolution, les enjeux sont différents et notre approche change en conséquence.

Mots clés :

- Coaching de dirigeants
- Accompagnement
- Développement de compétences
- Leadership & management
- Valeurs d'entreprise
- Conseil

“En tant que dirigeant, il arrive un moment où nous avons un besoin très important d'avoir un effet "sparring partner", un effet challenging. Je trouve que les dirigeants peuvent être un peu seuls ou alors qu'ils peuvent être bloqués dans certains axes de progression. Je suis convaincu que le dirigeant doit continuer à progresser, et, pour tout cela, nous avons besoin de cet effet miroir et des méthodes et outils que le coaching apporte ».

Alain Vernadat | DG

DEEVERYWARE
Committed to Better Security

Offre(s) adhérents Systematic :

- Rendez-vous initial avec un coach afin d'établir les besoins en accompagnement/coaching. Puis 3 ateliers de 2H pour travailler les besoins définis



Contact : **Gil Orfila, Partner**, gil.orfila@visconti.partners

Zabala

Vous accompagner dans tous vos projets de R&D

Présentation des services :

Créé il y a 30 ans en Espagne, ZABALA Innovation Consulting est un groupe international s'appuyant sur plus de 230 collaborateurs implantés dans 5 pays : la France, la Belgique, le Royaume Uni, la Colombie et l'Espagne.

Notre vocation est d'accompagner nos clients dans le financement de leurs projets de Recherche, de Développement et d'Innovation (RD&I), au moyen des aides publiques régionales, nationales et européennes. Ainsi, ZABALA Innovation Consulting accompagne chaque année plus de 1.500 clients dans le monde afin de faire de leur innovation leur facteur clé de compétitivité.

Mots clés :

- Stratégie d'entreprise
- Stratégie industrielle & commerciale
- Montage de projets
- Développement technologique
- Management de l'innovation
- Études technico-économiques

Témoignages/Avis :

A VENIR



L'action du Pôle est soutenue par :



Partenaires officiels :

